



LTE

GLOBAL RUBBER COMPOUNDER

High Performance rubber compounds for global markets

- FLUOROELASTOMER
- SILICONE
- PERFLUOROELASTOMER
- FLUOROSILICONE



info@lte-srl.com

www.lte-srl.eu

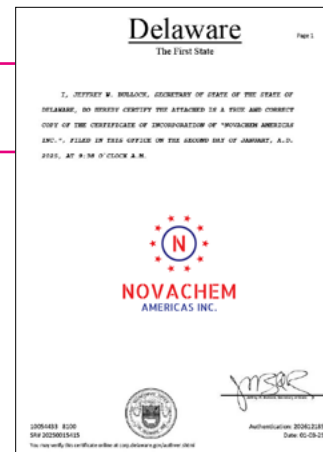
PARTNER OF
EVER COMPOUNDS

LTE s.r.l.
Cologne (BS) - ITALY

LTE Compuestos Especiales S.A. de C.V.
Querétaro - Mexico

SRI LTE Special Compounds Pvt. Ltd.
Mysuru - India

Novachem inizia l'avventura negli Stati Uniti



Nasce Novachem Americas Inc., situata nello stato Delaware.

La società svizzera, specializzata nella distribuzione e nel trading di materie prime per il settore della gomma, ha aperto a gennaio una nuova sede nel Delaware, Stati Uniti. La nuova società collabora con due partner logistici: uno per il mercato del midwest con sede a Norfolk, Virginia, e il secondo a Orange, nello stato del Texas, per seguire il mercato del sud-ovest.

Grazie all'ingresso di Humberto Lovisi, manager di elevata esperienza commerciale e gestionale con una solida conoscenza del mercato americano, il 2 gennaio 2025 è stata costituita la società incorporata Novachem Americas Inc., ovvero la nuova sede di Novachem negli Stati Uniti. La società svizzera, fondata nel 2021 e specializzata nella distribuzione e nel trading di materie prime per il settore della gomma, ha infatti registrato uno sviluppo notevole nei primi anni di attività, non solo nel mercato europeo, ma anche in quelli asiatico e sudamericano. Nel 2022, Novachem SA ha raggiunto un fatturato consolidato che ha sfiorato i 40 milioni di euro. Partita come start-up con soli 3 collaboratori, oggi la società è cresciuta significativamente, contando un team che, tra diretti e indiretti, supera le 15 unità, grazie anche all'apertura della sede americana.

LA STORIA

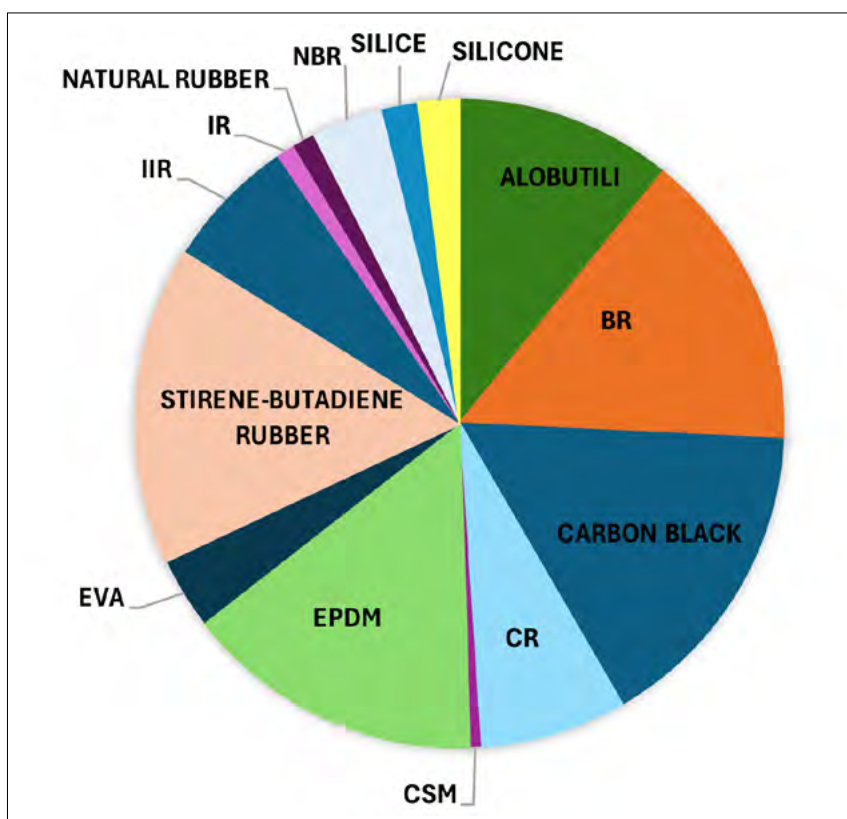
Novachem SA nasce dall'idea del fondatore, Ivano Liguori, di unire il suo solido background tecnico con l'esperienza maturata negli anni precedenti come General Manager di un'altra società di trading svizzera. L'obiettivo era quello di fornire al mercato soluzioni non so-

lo competitive, ma anche tecnicamente valide, in grado di supportare lo sviluppo del business dei clienti.

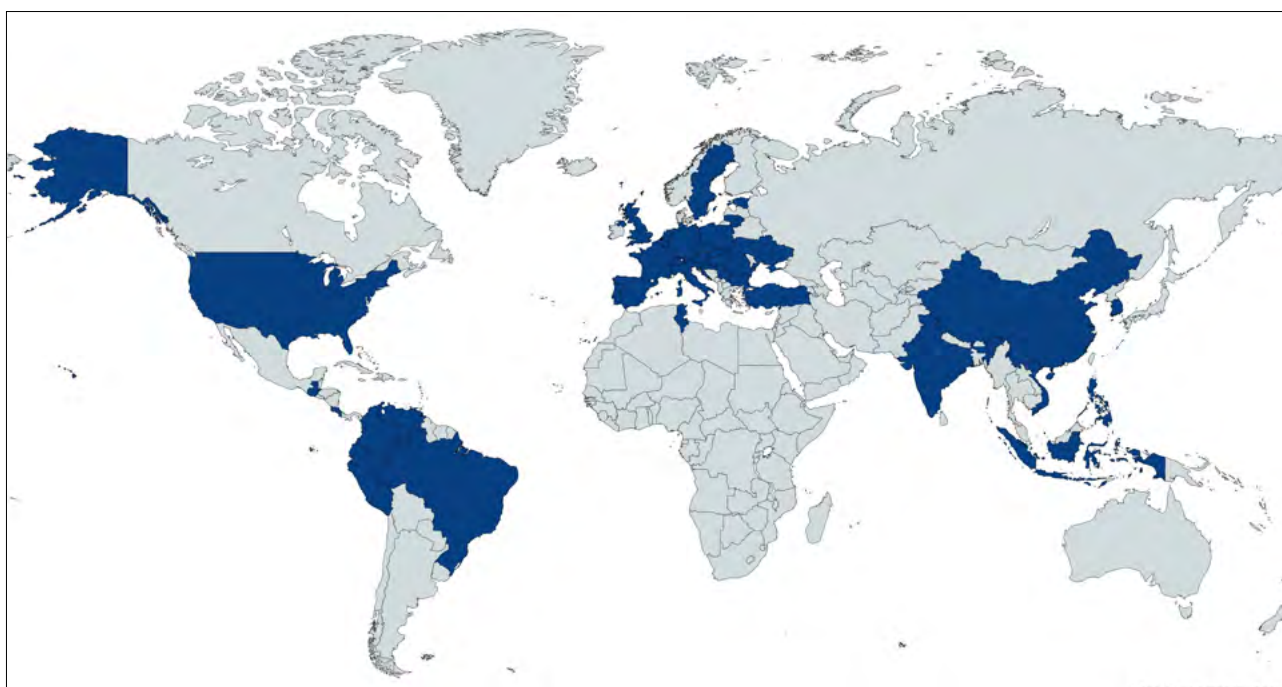
Ivano Liguori inizia la sua carriera lavorativa alla Centro Mescole Sud, dove, co-

me operatore di laboratorio, acquisisce esperienza per poi assumere la direzione tecnica e commerciale nel 2001.

Nel 2003 diventa Responsabile tecnico e commerciale della CM Manzoni SpA,



Suddivise delle vendite Novachem per famiglia di polimero.



Distribuzioni di Novachem nel mondo.

con il compito di sviluppare il mercato del compound per cavi elettrici in gomma. In questo ruolo, ottiene un successo notevole, conquistando non solo il mercato europeo, ma anche quello internazionale.

Nel 2014, Liguori decide di entrare nel settore del trading e della distribuzione, diventando socio e Direttore Generale di Epichem SA, dove contribuisce in maniera significativa alla crescita globale dell'azienda. Nel 2021, prende la decisione di avviare la propria società, Novachem SA, che in breve tempo è diventata uno dei player più rilevanti nei mercati europeo e sudamericano.

IL FUTURO E GLI OBIETTIVI NEGLI USA

L'apertura della sede negli Stati Uniti rappresenta un passo naturale per Novachem SA, volto a consolidare ulteriormente le vendite nelle Americhe e a soddisfare la crescente richiesta dei clienti statunitensi di avere un distributore locale in grado di garantire una fornitura "just in time" dei materiali offerti. La società, con sede legale nel Delaware, collabora attualmente con due partner logistici: uno per il mercato del midwest con sede a Norfolk, Virginia, e il secondo a Orange, nello sta-

to del Texas, per seguire il mercato del sud-ovest.

La visione di Novachem SA è quella di raggiungere un fatturato consolidato di 50 milioni di euro entro il 2026. L'obiettivo non è solo quello di sviluppare ulteriormente il mercato delle Americhe, ma anche di instaurare nuove collaborazioni con produttori europei ed extra-europei. Attualmente, Novachem SA commercializza una vasta gamma di polimeri sintetici tradizionali, puntando non solo su prodotti di prima scelta, ma anche su soluzioni near to prime e off grade, che consentano ai propri clienti di essere altamente competitivi in un mercato che richiede standard qualitativi elevati a costi più contenuti.

LE DISTRIBUZIONI E LE ATTIVITÀ EXTRA USA

Novachem SA vanta numerose distribuzioni ufficiali in diverse aree geografiche.

In Italia, le principali collaborazioni includono il produttore venezuelano Negroven, con capacità produttiva di 60.000 tonnellate, produttore dei più importanti gradi di carbon black utilizzati nell'articolo tecnico, e il produttore brasiliano Nitriflex per la distribuzione di NBR, resina altostirolica ed NBR PVC.

Novachem SA ha aumentato il suo carico nel corso degli ultimi anni puntando come idea principale su uno staff giovane e dinamico. Questa strategia ha portato la possibilità per Liguori di dedicarsi all'espansione dei mercati internazionali della Novachem grazie a una rete commerciale oggi che copre la maggior parte delle zone a livello mondiale.

IL TEAM

L'organigramma aziendale di Novachem vede Ivano Liguori nel ruolo di Amministratore Delegato.

Il team vendite per l'Italia è composto da Danilo Brenna e Melissa Lobascio, che gestisce anche il mercato del Far East. Marco Bernardoni è responsabile delle vendite nei paesi europei e in India, mentre Humberto Lovisi si occupa del mercato americano.

La gestione logistica è affidata a Monia Despini, che cura anche il mercato latino-americano. Nadia Clement è responsabile degli acquisti e delle operazioni extra-UE, mentre Chiara Niada gestisce il back-office e le operazioni in Europa.

Gli affari regolatori e l'amministrazione sono curati da Janna Hamdar, mentre Sanda Timpu coordina le attività di magazzino. ◆